

Mémo des partenariats

**Boostez votre
activité avec nos
solutions en ligne
100% BTP**



TSL Business

Sommaire

1. <u>NOS VALEURS</u>	2
2. <u>NOS ENGAGEMENTS</u>	3
3. <u>NOS SOLUTIONS</u>	5
4. <u>PARTENARIATS</u>	9
5. <u>EN BREF</u>	15
6. <u>ET MAINTENANT ?</u>	16
7. <u>CONTACT</u>	17



Nos valeurs

1

VERS LA TRANSITIONS NUMÉRIQUE DE VOS CLIENTS DU BTP

Chez TSL Business, nous nous appuyons sur notre expertise du bâtiment et sur les retours de nos dizaines de milliers d'utilisateurs, professionnels du BTP, pour proposer des solutions intuitives, performantes et parfaitement adaptées à leurs besoins.



Relier, simplifier, anticiper :

Avec ProGBat, Easytoday et Weebati, nous rendons l'utile intuitif pour libérer du temps à ceux qui bâtissent et développent leur activité.

Un pas d'avance :

En intégrant très tôt la comptabilité et l'organisation, nous préparons nos clients à la facture électronique, aux interconnexions API et à une gestion des données fluide.

Des outils qui créent du lien :

Nos solutions rapprochent artisans, TPE et partenaires grâce à des échanges simplifiés et des connexions intelligentes.

Nos engagements **2**

POURQUOI DEVENIR PARTENAIRE TSL BUSINESS ?

1**CROISSANCE**

La digitalisation du BTP ouvre un marché en plein essor. Avec TSL Business, vous êtes au cœur de cette dynamique.

2**SÉCURITÉ**

Nos solutions sont fiables, hébergées en France et conformes. Vos clients travaillent l'esprit tranquille, leurs données sont protégées.

3**CONFIANCE**

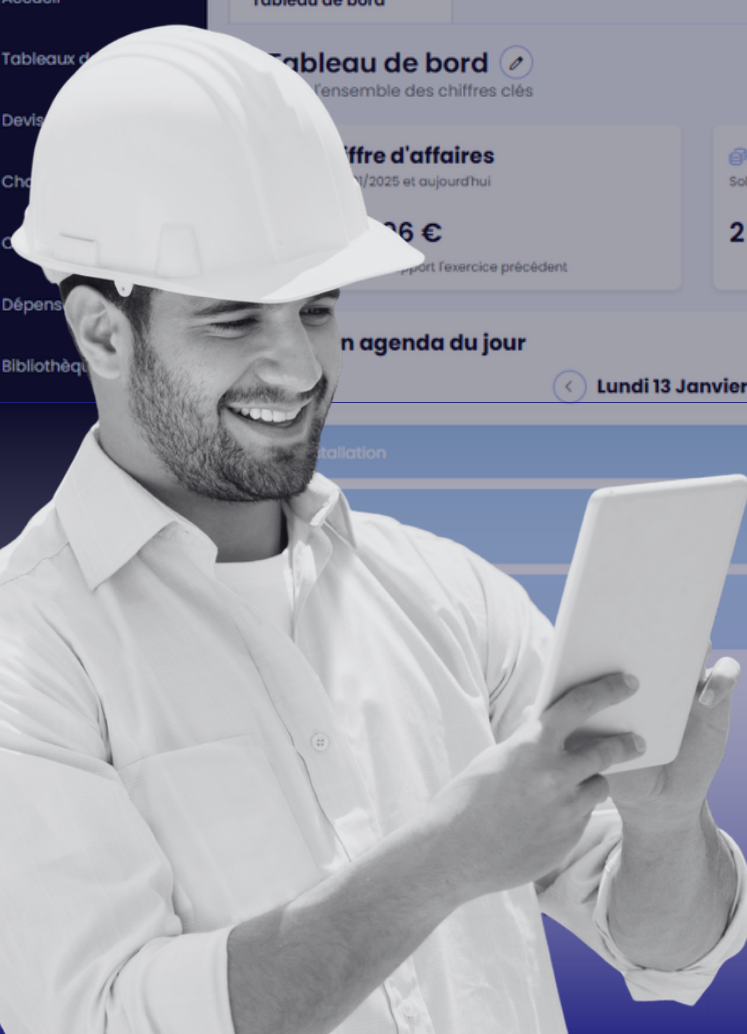
Nous avançons à vos côtés avec un accompagnement sur mesure. Un vrai duo gagnant pour développer et fidéliser votre clientèle.

4**INNOVATION**

Toujours un pas d'avance sur les évolutions du secteur. API, facture électronique, interconnexions : nous anticipons pour vous.



Ensemble, construisons l'avenir digital du BTP



ProGBat Rechercher un client, un chantier, un document, ...

Tableau de bord

Chiffre d'affaires
Solde au 16/01/2025 et aujourd'hui
236 €

Ma trésorerie
Solde au 16/01/2025
2 381 524,21 €

Devis en attente
1 devis envoyé
+2 devis à l'étude

Mon agenda du jour
Lundi 13 Janvier 2025

Mon top ouvrages
Entre le 01/02/2024 et aujourd'hui
600,00 K€

Ouvrage	Montant (K€)
#MO 1per...	500,00
Aménagem...	100,00

500,00 K€
400,00 K€
300,00 K€
200,00 K€
100,00 K€
0,00€

Lun. 13 Mar. 14 Mar. 15 Jeu. 16 Ven. 17

Nos Solutions

3

DEVIS, FACTURATION ET BIEN PLUS....



ProGBat

PROGBAT : LA RÉFÉRENCE DU BTP

Logiciel complet de gestion pour artisans et TPE et PME du bâtiment, **ProGBat** intègre devis, factures, chantiers, achats, personnel et exports comptables. Avec la transition vers la facture électronique, il répond à une demande croissante et fidélise les clients grâce à une solution robuste et 100 % en ligne.



Weebati

WEEBATI : L'ERP SIMPLE ET INTUITIF

Weebati est un ERP 100 % en ligne, exclusivement distribué par un réseau de revendeurs. Il centralise devis, factures, plannings et achats dans une interface intuitive et sécurisée, hébergée en France. Adapté à tous les profils du BTP, il séduit par sa simplicité et offre un accompagnement fiable pour digitaliser l'activité en toute confiance.



Easytoday

EASYTODAY : LA GESTION DE POCHE !

Pensée pour les auto et micro-entrepreneurs, **Easytoday** permet de créer devis et factures (acompte et avancement), gérer ses flux bancaires et même signer électroniquement. Une application mobile moderne et accessible qui simplifie la gestion au quotidien.

Nos ERP complets

3

LES SOLUTIONS TOUT-EN-UN



Bien plus que des logiciels, des plateformes intelligentes

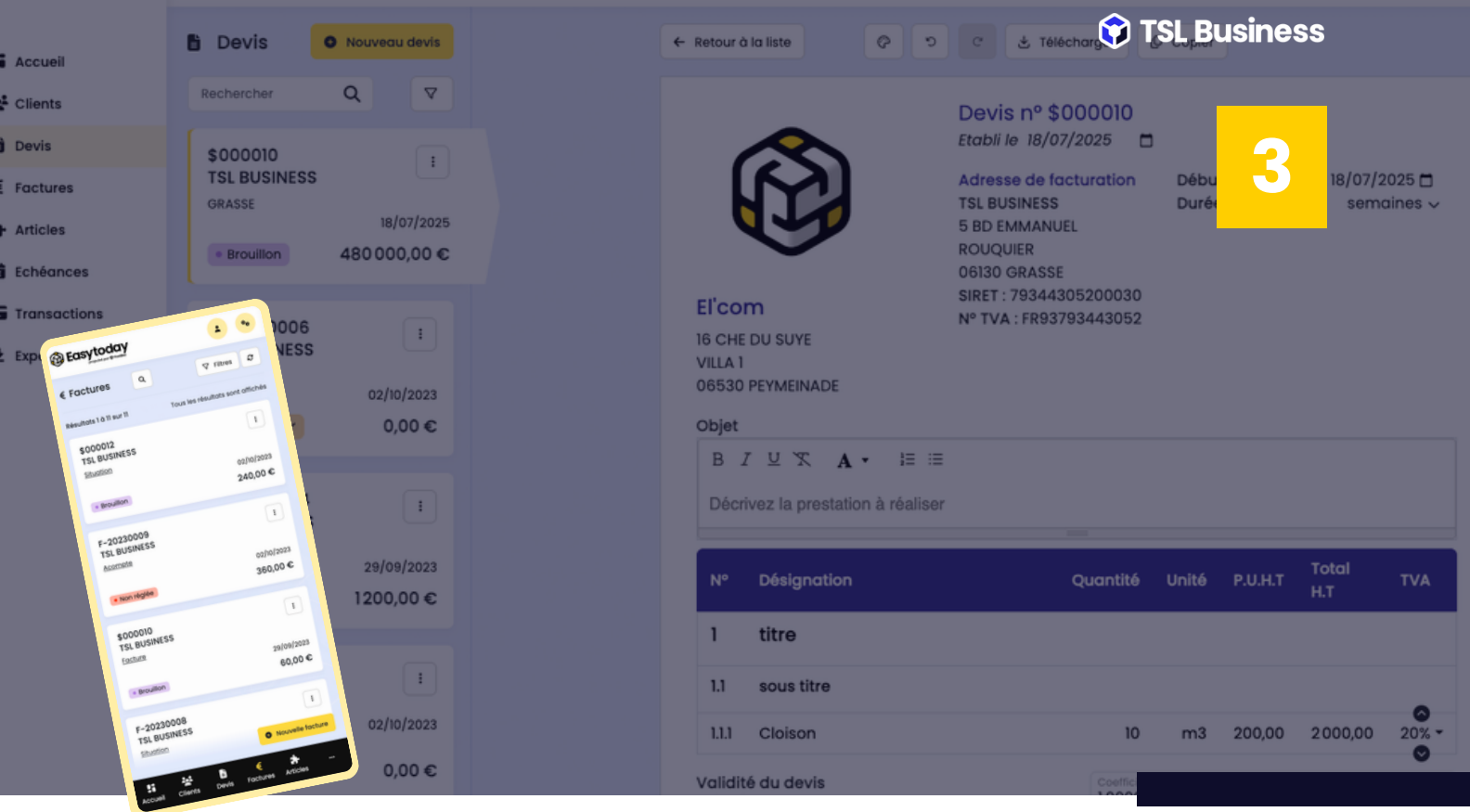
- Nouveau **parcours devis & facturation** ultra-intuitif pour une expérience utilisateur fluide.
- **Signature électronique eIDAS** : Validation instantanée des documents.
- Connexion avec les **logiciels comptables & les banques** pour une synchronisation et un reporting automatique.
- **Service juridique intelligent** : ChatBot juridique, recouvrement d'impayés et prise de RDV avec des avocats.
- **Analyse automatique** des tickets de caisse, factures d'achats,... par OCR.
- Assistant IA pour **la planification de chantier** : création de phase et application automatique depuis le devis

ProGBat & Weebati, Quelles différences ?

ProGBat et Weebati reposent sur le même logiciel, mais le choix dépend de la manière dont vous souhaitez commercialiser la solution.

Avec **ProGBat**, vous vous appuyez sur la marque historique de TSL Business : vous proposez le logiciel sous son nom d'origine, en respectant nos tarifs publics et en vous appuyant sur notre communication officielle. C'est la solution idéale si vous voulez bénéficier de la notoriété déjà acquise par **ProGBat** et de la force de nos campagnes.

Avec **Weebati**, vous gagnez en liberté. Cette marque a été spécialement créée pour les revendeurs : vous disposez du même logiciel, mais vous pouvez l'intégrer à votre propre offre, définir vos tarifs, personnaliser votre communication et renforcer votre identité de marque.



La gestion en poche

L'APP QUI SIMPLIFIE LA VIE DES ARTISANTS ET TPE



Pensée pour les très petites entreprises du BTP, **Easytoday** est une application mobile 100 % en ligne qui rend la gestion d'activité simple, rapide et accessible partout.

Ses atouts :

- **Devis & factures** en quelques clics : création, personnalisation et envoi immédiat.
- **Pré-comptabilité intégrée** : connexion aux outils de production comptable et aux comptes bancaires pour suivre les ventes et les règlements.
- **Signature électronique** : fluidité et sécurité dans les échanges.
- **Déclarations simplifiées** : connexion URSSAF pour gagner du temps.
- **Mobilité totale** : tout se gère depuis un smartphone, au bureau comme sur le terrain.

Easytoday, c'est l'outil moderne et intuitif qui permet aux indépendants de se concentrer sur leur métier, pas sur la paperasse.

Nos partenariats

Depuis plus de 10 ans, TSL Business accompagne la transformation digitale du BTP avec des solutions conçues pour simplifier la vie des artisans, TPE et PME : **ProGBat**, référence du secteur, **Weebati**, ERP distribué uniquement par des revendeurs, et **Easytoday**, l'app des micro-entrepreneurs.

En choisissant de devenir partenaire, vous rejoignez une équipe qui place l'innovation, la proximité et la performance au cœur de ses logiciels. Nous mettons à votre disposition des outils fiables, un accompagnement dédié et une marque solide, pour développer ensemble un marché en pleine croissance.

Ensemble, faisons gagner du temps et de la performance aux professionnels du BTP. Découvrez nos formules de partenariat et les opportunités qui s'offrent à vous.

Nos partenariats

4

LES DIFFÉRENTS TYPES

PRESCRIPTEUR : RECOMMANDEZ, ON S'OCCUPE DU RESTE !

Vous recommandez ProGBat à vos clients, qui bénéficient de 15 % de remise. Le suivi, le support et la formation sont assurés directement par nos équipes.

APPORTEUR D'AFFAIRES : UN CLIENT, UNE COMMISSION

Vous inscrivez vos clients sur ProGBat, puis nos équipes prennent le relais. Vous percevez une commission de 10 à 20 % du chiffre d'affaires généré, sans gérer le support ni la formation.

REVENDEUR SIMPLE : VOUS VENDEZ, NOUS SUPPORTONS.

Vous restez l'interlocuteur unique de vos clients : vous assurez la relation commerciale, tandis que nous gérons le support et la formation. Vous bénéficiez de remise sur les licences et options.

REVENDEUR SAV : VOTRE OFFRE, VOS RÈGLES.

Vous intégrez nos solutions à vos offres de services et assurez vous-même le support, les formations et l'accompagnement. Vous fixez vos prix librement et profitez de remises sur les licences et options.

Prescripteur

4

RECOMMANDEZ, ON S'OCCUPE DU RESTE.

Le partenariat Prescripteur est pensé pour les cabinets comptables. Vous proposez simplement ProGBat à vos clients pour gérer leurs devis, factures et chantiers, tout en facilitant vos échanges comptables.

Vos clients bénéficient automatiquement de 15 % de remise sur leur licence, et vous accédez à leurs comptes *via* votre accès gestionnaire. L'accompagnement commercial, le support technique et les formations sont intégralement assurés par nos équipes.

Vous simplifiez la vie de vos clients, vous gagnez du temps, et vous renforcez votre rôle de conseil.



NOS SOLUTIONS COMPATIBLES :



VOS AVANTAGES PARTENAIRES :

Pas de gestion, tout est pris en charge par TSL Business

LES AVANTAGES ENTREPRISES :

15 % de remise sur les licences, options de manière illimitée et un suivi simplifié

Apporteur d'affaires

4

UN CONTACT, UNE COMMISSION.

Avec le partenariat Apporteur d'affaires, vous n'avez qu'une mission : recommander ProGBat à vos clients. Une fois inscrits *via* votre lien personnalisé, nos équipes prennent totalement le relais : démonstrations, support et formation inclus.

En contrepartie, vous percevez une commission de 10 à 20 % du chiffre d'affaires généré. Vous profitez ainsi d'une nouvelle source de revenus récurrents, sans gestion supplémentaire.

C'est le choix idéal si vous souhaitez valoriser vos clients avec une solution reconnue, tout en générant des revenus sans contrainte.



NOS SOLUTIONS COMPATIBLES :



VOS AVANTAGES PARTENAIRES :

Commissions de 10 à 20 % sans contrainte de gestion

LES AVANTAGES ENTREPRISES :

Accompagnement complet assuré par nos équipes

Revendeur

4

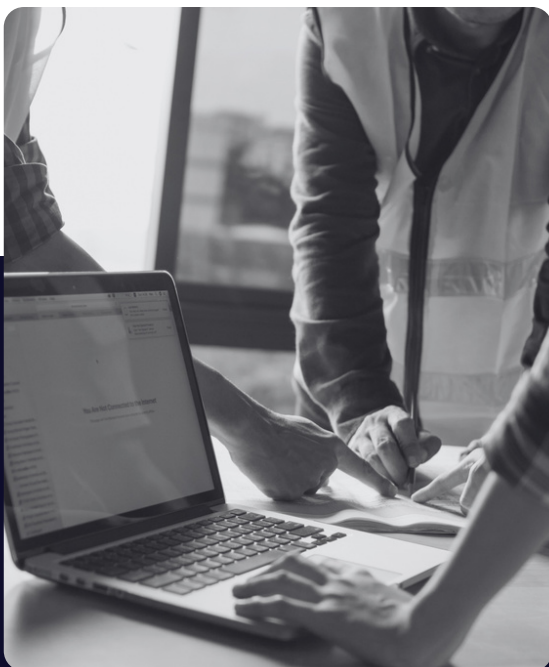
VOUS VENDEZ, NOUS SUPPORTONS.

Avec le partenariat Revendeur, vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients et intégrez nos solutions directement dans votre offre de services, tout en profitant de la notoriété de notre marque.

Vous bénéficiez de conditions tarifaires exclusives sur les licences et options, avec la liberté de définir vos propres modalités commerciales. Le support technique et les formations restent pris en charge par nos équipes, pour vous garantir sérénité et efficacité.

Grâce à votre console d'administration dédiée, vous accédez aux comptes de vos clients, gérez leurs licences et leurs options en toute autonomie.

Vous gardez la main sur la relation client, nous assurons la continuité du service.



NOS SOLUTIONS COMPATIBLES :

 **ProGBat**  **Easytoday**

VOS AVANTAGES PARTENAIRES :

ProGBat : Remise de 30 % sur licences et options

Easytoday : Une licence exclusive Partenaire à 8€ (options comprises)

LES AVANTAGES ENTREPRISES :

Un interlocuteur unique et des logiciels reconnus

Revendeur SAV 4

VOTRE OFFRE, VOS RÈGLES.

Le partenariat Revendeur S.A.V. vous donne une totale liberté. Vous pouvez proposer ProGBat, Easytoday et même Weebati (marque conçue spécialement pour les distributeurs). Vous fixez vos propres tarifs, créez vos communications et intégrez le logiciel à vos services.

Avec nos remises exclusives sur les licences et options, vous dégagéz une marge confortable, tout en renforçant votre image de marque. Vous assurez vous-même le support technique et les formations, pour offrir à vos clients une expérience complète, alignée sur votre expertise.

C'est l'option idéale pour les distributeurs qui veulent construire une offre différenciante et valoriser leur propre identité.



NOS SOLUTIONS COMPATIBLES :

 **ProGBat**  **Easytoday**  **Weebati**

VOS AVANTAGES PARTENAIRES :

ProGBat ou Weebati :

Remise de 45 % + totale autonomie sur l'offre

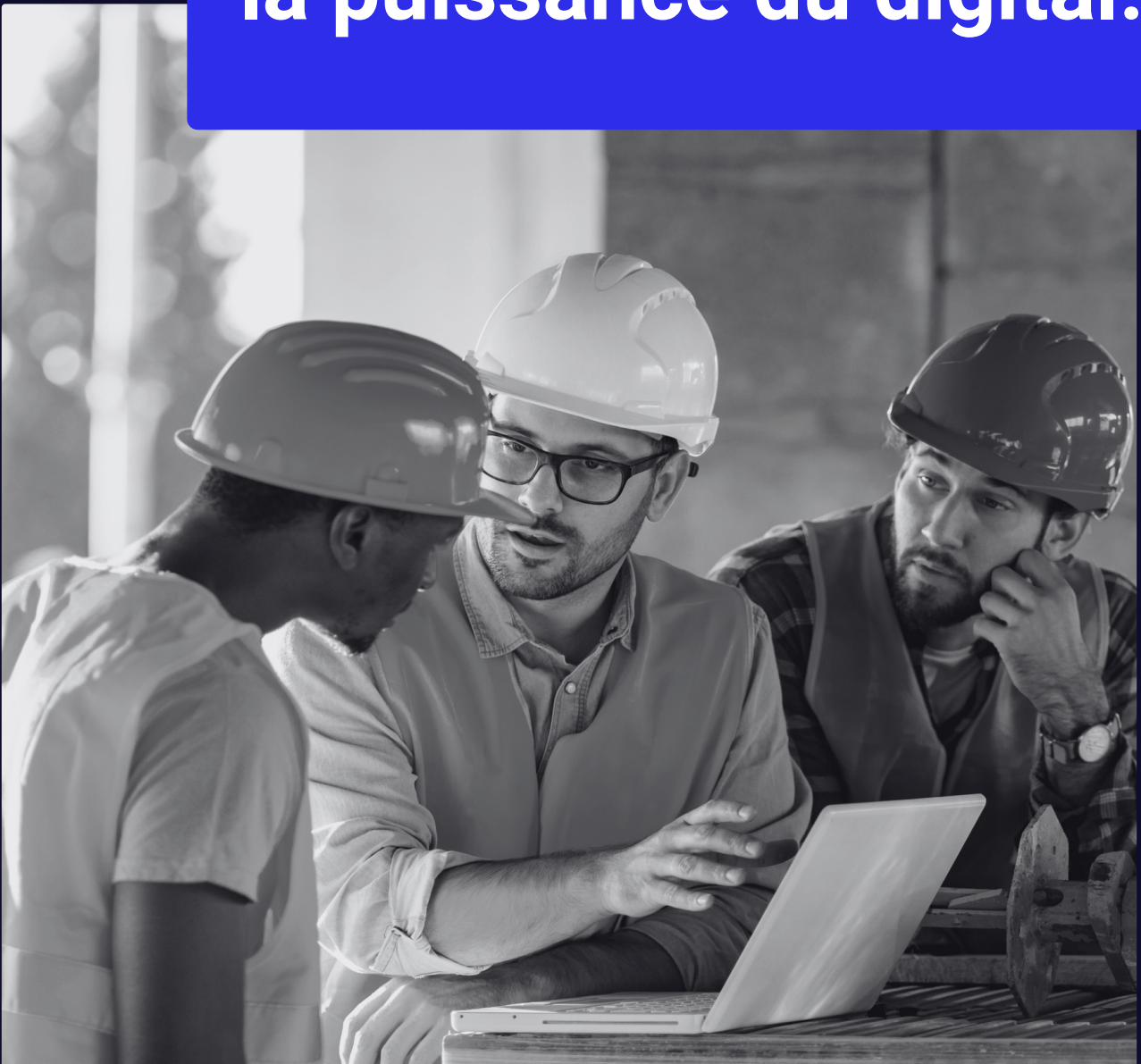
Easytoday : Une licence exclusive Partenaire à 8€ (options comprises)

LES AVANTAGES ENTREPRISES :

Accompagnement de proximité et service personnalisé



**“Avec nos partenaires,
nous apportons au BTP
la puissance du digital.”**



En bref

5

	PRESCRIPTEUR	APPORTEUR D'AFFAIRES	REVENDEUR	REVENDEUR SAV
Qui facture aux clients ?	TSL Business	TSL Business	Revendeur	Revendeur SAV
Produits Compatibles	ProGBat	ProGBat	ProGBat Easytoday	ProGBat Easytoday Weebati
Partie commerciale	TSL Business	TSL Business	Revendeur	Revendeur SAV
Support technique & Formations	TSL Business	TSL Business	TSL Business*	Revendeur SAV
Avantage du Partenariat	Remise 15% pour vos clients	Commissions de 10 à 20 % pour vous	Remise de 30% sur ProGBat et Easytoday à 8€ pour vous	Remise de 45% sur ProGBat ou Weebati et Easytoday à 8€ pour vous

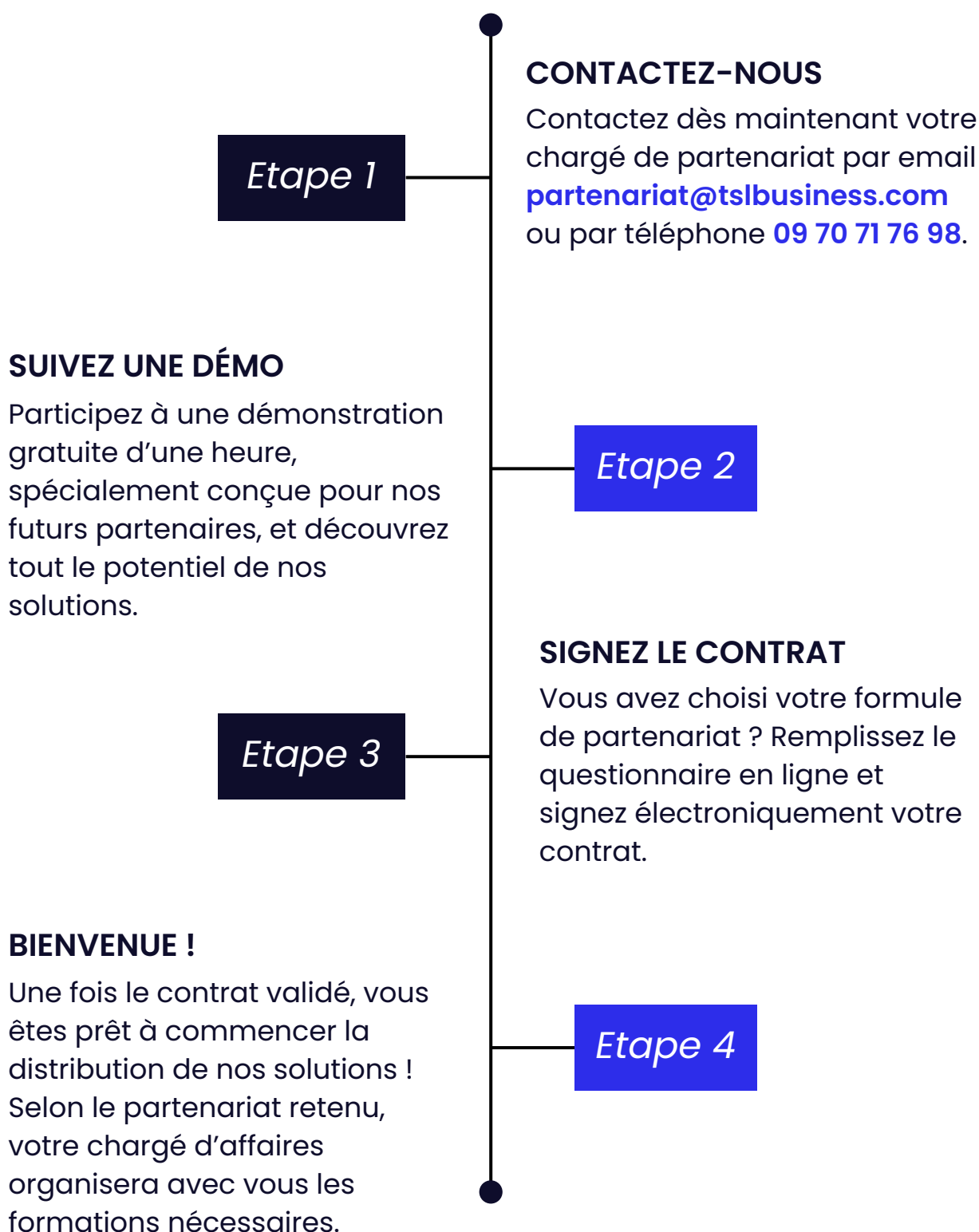
**Possibilité que vous assuriez les formations sous conditions.*



Et maintenant ?

6

COMMENT DEVENIR PARTENAIRE TSL BUSINESS ?





Contactez-nous !

www.tslbusiness.com

partenariat@tslbusiness.com

09 70 71 76 98



“L'audace est notre carburant, l'amélioration continue est notre boussole. Ensemble, nous repoussons les limites.”

TSL Business - 323 chemin des plaines, 06370 Mouans-Sartoux

SAS au capital de 50 000 € - RCS Cannes B 793 443 052 - Ape 5829C - N° de TVA : FR93793443052

Déclaration d'Activité : N° 93061106506

ProGBat, ProGBox, Weebati et Easytoday sont des marques déposées de TSL Business.